



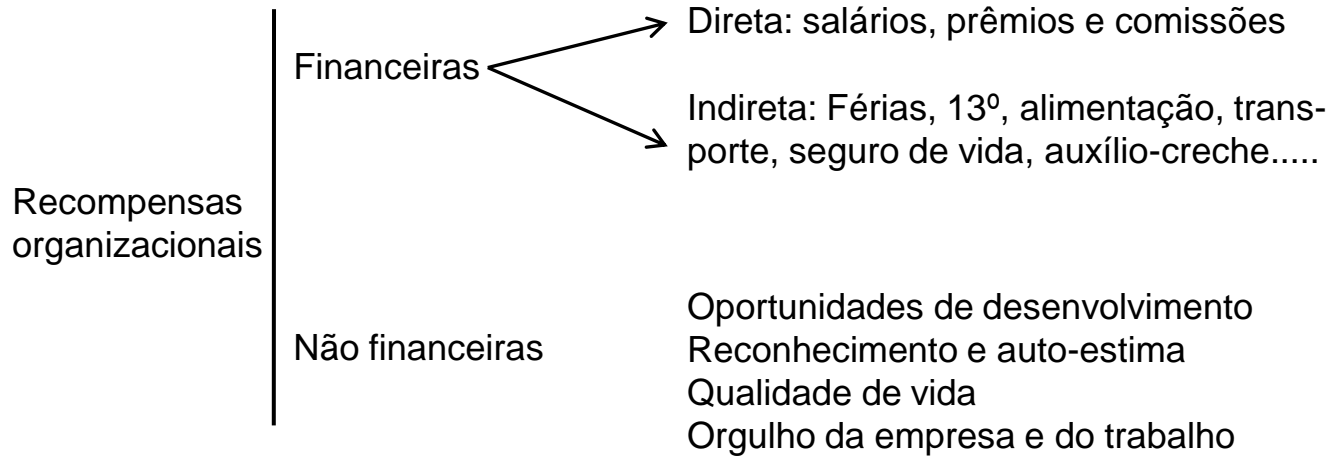


**AGORA QUE  
CONHEÇO O  
RESULTADO O QUE  
FAZER COM OS  
DADOS ?**



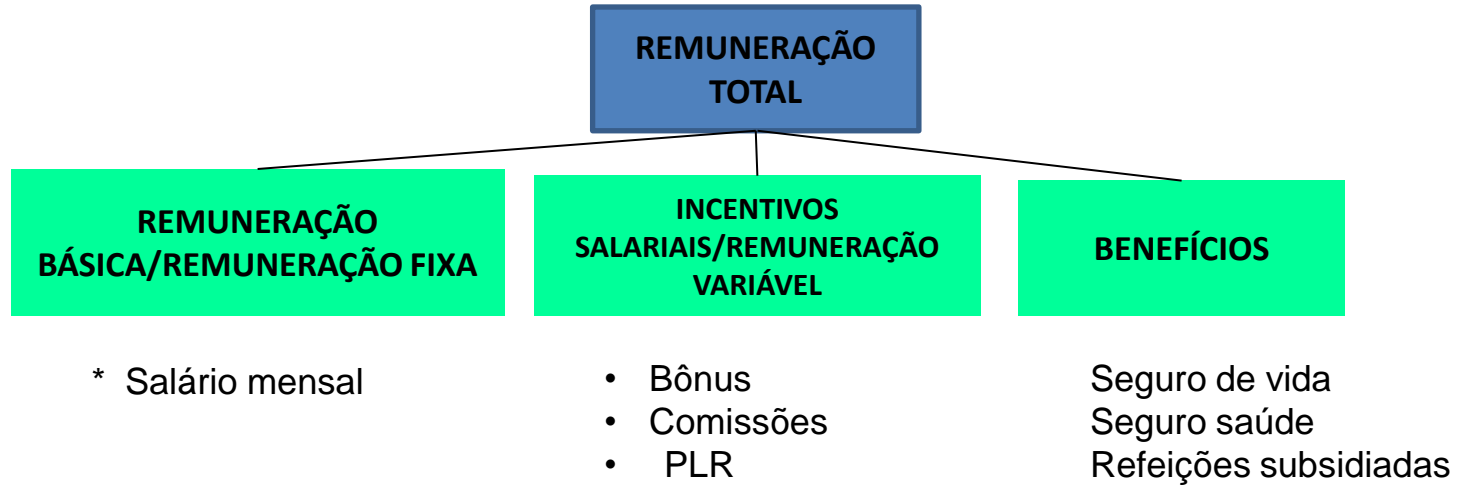
# Cargos e salários

***QUANTO MAIOR A RECOMPENSA MAIOR O ENGANJAMENTO NO TRABALHO.***



# Cargos e salários

*Remuneração não é apenas o salário mensal mas todas as recompensas oferecidos pelas empresas.*



Cabe a nós falarmos de remuneração total !

# IMPORTANTE

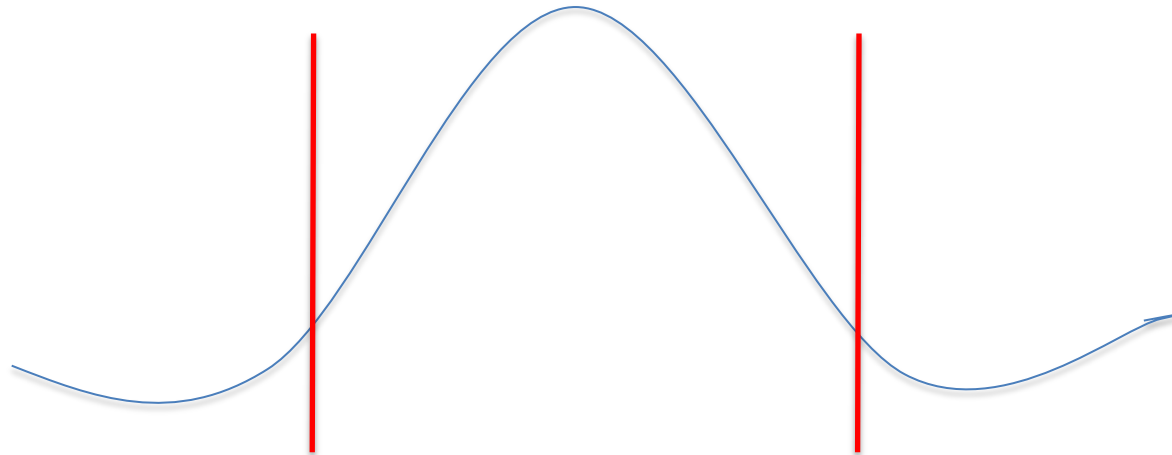
- 1- Estudar a relação de cargos;
- 2- Alocar os cargos da sua empresa no modelo definido;
- 3- Iniciar análise de MATURIDADE X AVALIAÇÃO DE DESEMPENHO;
- 4- Montar GRUPO de análise;
- 5- Montar plano de Comunicação;
- 6- Executar a implantação.

# EXEMPLO TABELA

		TABELA SALARIAL														
			JÚNIOR				PLENO				SÊNIOR					
Reajuste	1,094		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
UNIVERSITÁRIOS	ANALISTA	Sistemas	2.149	2.346	2.543	2.740	2.938	3.135	3.332	3.529	3.727	3.924	4.121	4.318	4.516	4.713
	ANALISTA - FAIXA A	Analistas Cobrança / Contratos / Econ. Financeiro / Faturamento / Garantia De Receita / Negocios / Neg. Intercon. / Organiz. Proce. Neg. / Processos / Qualidade / Rel. Instituc. Coop. / Telecommunic. / Técnico Comunic. Social / Seg. Comunicação	1.777	1.962	2.147	2.332	2.517	2.703	2.888	3.073	3.258	3.443	3.628	3.813	3.998	4.183
	ANALISTA - FAIXA ESPECIAL	Comprador Técnico / Analistas Desenvolv. Neg. / Desenvolv. Prod. Serv. / Marketing / Merc. Capitais / Oper. Financeiras / Planej. Estrat. / Projetos Cult. / Regulamentação / RH	2.022	2.231	2.441	2.651	2.860	3.070	3.279	3.489	3.698	3.908	4.118	4.327	4.537	4.746
MÉDIO	GERENTE DE NEGÓCIOS	Gerente Negócios Televendas / Assist. Contas (6 Horas)	766	826	885	945	1.005	1.064	1.124	1.183	1.243	1.305	1.370	1.439	1.511	1.587
		Gerente Negócios Televendas (8 Horas)	937	1.009	1.082	1.155	1.228	1.300	1.373	1.446	1.519	1.596	1.675	1.759	1.847	1.939
		Gerente Negócios Atendimento	1.375	1.482	1.589	1.696	1.803	1.909	2.016	2.123	2.230	2.342	2.459	2.582	2.711	2.847
		Gerente Negócios I / Gerente Canais De Vendas I	1.816	1.957	2.098	2.239	2.380	2.521	2.662	2.803	2.944	3.382	3.884	4.462	5.125	5.888
UNIVERSITÁRIOS	GERENTE DE NEGÓCIOS	Gerente Negócios II / Gerente Canais De Vendas II / Ger. Coord. Negócios / Ger. Coord. Negócios	2.380	2.565	2.750	2.934	3.119	3.304	3.489	3.674	3.859	4.433	5.092	5.849	6.718	7.717
		Gerente Negócios III / Gerente Canais De Vendas III	3.120	3.362	3.604	3.847	4.089	4.331	4.574	4.816	5.058	5.811	6.674	7.667	8.807	10.116
		Gerente Negócios IV	4.599	4.956	5.314	5.671	6.028	6.386	6.743	7.100	7.458	8.566	9.840	11.303	12.984	14.915
	ENGENHEIROS	Estratégico	2.519	2.774	3.029	3.284	3.539	3.794	4.048	4.303	4.558	4.813	5.068	5.323	5.577	5.832
		Tático	2.276	2.502	2.729	2.955	3.181	3.407	3.634	3.860	4.086	4.313	4.539	4.765	4.992	5.218
	TÉCNICOS	Assistente Técnico em Telecomunicações	776	814	853	892	931	970	1.008	1.047	1.086	1.125	1.292	1.484	1.705	1.958
		Telecom Operacional - COM CREA	1.248	1.338	1.429	1.519	1.609	1.699	1.789	1.880	1.970	2.060	2.150	2.240	2.331	2.421
		Telecom Tático - COM CREA	1.322	1.446	1.571	1.696	1.821	1.946	2.071	2.196	2.321	2.446	2.571	2.696	2.821	2.945
		Telecom Estratégico - COM CREA	1.542	1.694	1.845	1.997	2.148	2.299	2.451	2.602	2.753	2.905	3.056	3.208	3.359	3.510
	COORDENADOR COM CREA	Telecom.	2.907	3.071	3.236	3.400	3.564	3.728	3.892	4.056	4.220	4.384	4.583	4.768	4.953	5.690
		Qualidade / Atendimento / Suporte Atendimento E Vendas / Telecom Prédios	2.438	2.576	2.714	2.851	2.989	3.127	3.264	3.402	3.540	3.677	4.224	4.852	5.573	6.402
	CONSULTOR FAIXA B		3.452	3.647	3.842	4.036	4.231	4.426	4.621	4.816	5.011	5.206	5.980	6.869	7.890	9.063
	CONSULTOR FAIXA A	Assessoria A Imprensa/Cobrança / Comunicação Social/ Econom.Financeiro/Faturamento/ Garantia Receita/Gestão Contratos/Institucional/ Negócios/ Neg.Interconexão./ Org E Processos Negócios/ Processos/ Qualidade/Recursos Humanos/ Planejam. Gestão	5.028	5.312	5.596	5.880	6.164	6.447	6.731	7.015	7.299	7.583	8.710	10.006	11.493	13.202
CONSULTOR FAIXA ESPECIAL	Assessor Imprensa/ Auditoria/Compras Corporativo/ Desenv.Negócios/Econômico/	5.481	5.790	6.099	6.409	6.718	7.028	7.337	7.647	7.956	8.265	9.494	10.906	12.528	14.391	
SECRETÁRIA	Presidência		4.285	4.527	4.769	5.011	5.253	5.496	5.738	5.980	6.222	6.464	7.425	8.529	9.797	11.254
	Vice Presidência		3.001	3.170	3.340	3.509	3.678	3.848	4.017	4.186	4.356	4.525	5.198	5.970	6.858	7.878
	Diretoria		2.341	2.473	2.605	2.737	2.870	3.002	3.134	3.266	3.399	3.531	4.056	4.659	5.352	6.147



# CURVA NORMAL



Abaixo da Faixa

Dentro da Faixa

Acima da Faixa

---

E que não deveria após avaliação



**Agora o desafio é implantar**





JUNHO	TREINAMENTO	16/06/2016	MAGDA VILLA	FORMAÇÃO DE CONSULTOR INTERNO DE RH
	GRUPO DE RH	22/06/2016	RICARDO MOTA E CICERO	APRESENTAÇÃO DO SISTEMA E DO RESULTADO DA PESQUISA SALARIAL
	TREINAMENTO	27/06/2016	RAFAEL CUTAIT	VENDAS WEB
JULHO	TREINAMENTO	12/07/2016	RAFAEL CUTAIT	VENDAS WEB
	GRUPO DE RH	13/07/2016	LUIZ WALTER LINO	INTRODUÇÃO AS FERRAMENTAS DE COACHING
			Resumo	Oferecer a oportunidade de conhecer e aplicar ferramentas de Coaching na carreira e na vida pessoal, com isso, desenvolve e planeja a ascensão profissional. Expressar ideias e opiniões que contribuam na empresa.



SETEMBRO	TREINAMENTO	13/09/2016	RAFAEL CUTAIT	VENDAS WEB
	TREINAMENTO	21/09/2016	INES CRISTINA CARBONI	FORMAÇÃO DE CONSULTORES DE TREINAMENTOS - CURSO PRATICO
	GRUPO DE RH	15/09/2016	JULIANA MORAES	"COMO MELHORAR A COMUNICAÇÃO INTERNA DA SUA EMPRESA - O PAPEL DO RH"
				"Como Melhorar a Comunicação Interna da sua Empresa - O Papel do RH" traz informações, pesquisas e técnicas para que gestores da área sejam capazes de compreender o significado da comunicação interna, sua função dentro da organização e como é possível, por meio do planejamento de ações de comunicação, promover o entendimento e engajamento necessários para o alcance de objetivos e metas da empresa.
			RESUMO	



OUTUBRO	TREINAMENTO	20/10/2016	RAFAEL CUTAIT	VENDAS WEB
	GRUPO DE RH	19/10/2016	MAIRA HABIMORAD	A CARREIRA DO PROFISSIONAL DE RH
			RESUMO	<p>Vivemos um momento importante de transformação social e econômica. As mudanças já começaram e junto delas a necessidade de estar preparado para participar ativamente deste futuro, que já é hoje. O que irá nos manter relevante enquanto empresa e profissionais? Quais serão os desafios de carreira, seleção e desenvolvimento do futuro ? Estas e muitas outras perguntas inspiraram este trabalho de pesquisa. Nosso propósito é compartilhar este conteúdo com todo o nosso ecossistema de parceiros, clientes, candidatos e educadores para enriquecer ainda mais este movimento e transformar cada questionamento, conversa e apresentação em um ponto de partida e inspiração para as mudanças que queremos ver no mundo.</p>



NOVEMBRO	GRUPO RH	09/11/2016	SILVANA VALLOCHI	As modificações no comportamento das equipes de trabalho em concessionárias para obtenção de melhores resultados
			DESCRIÇÃO DA PALESTRA	Uma análise prática da realidade do mercado e as mudanças necessárias no comportamento e atuação do profissional. A exploração dos canais de venda como o ponto de partida para o aumento de resultados e os segredos para alcançar o sucesso profissional e atuar em alta performance.
	TREINAMENTO	17/11/2016	RAFAEL CUTAIT	VENDAS WEB
DEZEMBRO		14/12/2016		CONFRATERNIZAÇÃO GRUPO DE RH